

Überzeugende Geschäftsidee

Markus Teufel regionaler Sieger im Bundeswettbewerb

Markus Teufel, Gründer und Geschäftsführer der Firma Teutu Notebookdesign in Tuttlingen, ist regionaler Sieger im Bundeswettbewerb „Die überzeugende Geschäftsidee“, eine Aktion der Frankfurter Allgemeinen Sonntagszeitung (FAS) und des Deutschen Industrie- und Handelskammertages (DIHK). Bundesweit werden Existenzgründer und junge Unternehmer gesucht, die ihre Geschäftsidee kurz und knackig, überzeugend und originell sowie charmant und witzig in einem Kurzexposee vermitteln können. Aus den eingereichten Gründerplänen der Region Schwarzwald-Baar-Heuberg wählte eine Jury der IHK Markus Teufel als regionalen Sieger. Er nimmt damit in Berlin an der deutschlandweiten Auswahl teil. Wir stellen sein Konzept vor.

Die Geschäftsidee von Teutu: Notebookdesign

Das Individualisieren bzw. „branden“ von Notebooks im Design der jeweiligen Firma. Denn Notebooks haben längst die Verkaufszahlen von Desktop Computern überholt. Durch ihre handliche Bauform werden sie immer häufiger im Sichtfeld der

öffentlichen Wahrnehmung verwendet. Ob auf Messen, in Flughafen-Terminals, bei Firmenpräsentationen oder TV-Auftritten: Der aufgeklappte Deckel ist stets die sichtbarste Fläche der mobilen PCs. Insbesondere im persönlichen Beratungsgespräch ist dies oft die trennende „Wand“ zwischen Verkäufer und Kunde.

Firmen haben hierdurch die Möglichkeit, ihre Mitarbeiter mit einem effektiven Marketing-Instrument auszustatten und hinterlassen zugleich einen bleibenden Eindruck beim Kunden.

Nur ein Marketing-Gag?

Keineswegs! Fast alle neuen Notebooks haben nur ein einziges Unterscheidungsmerkmal zu Wettbewerbsprodukten: Den Preis. Durch das Partner-Programm von Teutu Notebookdesign können sich Notebookhersteller, Systemhäuser und Computerhändler vom Wettbewerb abheben und ihren Kunden einen echten Zusatznutzen bieten. Eine

erste Kooperation mit einem Hersteller ist bereits vorhanden.

Der Notebook-Markt

Im Jahr 2006 wurden alleine in Deutschland rund sieben Millionen Notebooks verkauft. Die Wachstumsrate liegt bei 20 Prozent pro Jahr. Teutu Notebookdesign plant für die Zukunft jedes tausendste Gerät mit einem solchen Branding auszustatten. Im



Rahmen der Massen-Individualisierung trifft das exakt die Bedürfnisse des Marktes für elektronische Geräte.

Leistungsspektrum

Vom Designentwurf, der gemeinsam mit dem Kunden erarbeitet wird, über die hochwertige Lackierung bis hin zum Austausch des Notebookdeckels vor Ort bietet Teutu Notebookdesign den kompletten Service an. Sollte das Leasing auslaufen oder die Geräte verkauft werden, so bringt das Unternehmen die Notebooks wieder in den Originalzustand.

Ablauf

Sollte sich der Kunde für die Individualisierung seiner Firmennotebooks entscheiden, so erarbeitet Teutu gemeinsam mit diesem einen Design-Entwurf sowie ein Konzept zur Umsetzung. In der Regel wird der Notebookdeckel als Ersatzteil besorgt, individualisiert und dann direkt beim Kunden vor Ort ausgetauscht. Das lässt sich in wenigen Minuten erledigen, somit entstehen dem Kunden keine Ausfallzeiten. Neu bestellte Firmennotebooks werden einfach an Teutu „umgeleitet“ und erhalten dann einen Anstrich im Design des jeweiligen Unternehmens. Teutu hat sich bewusst auf die hochwertige Lackierung spezialisiert, da nur diese auch das hochwertige Image sowie das Qualitätsbewusstsein einer Firma transportieren kann. Weitere Infos unter www.teutu.de Ue

Kontakt

Alexander Uebele
Fachbereich Unternehmensförderung und Start
Telefon: 07721 922-121
Fax: 07721 922-182
uebele@villingenschwenningen.ihk.de

„BÜRO-DESIGN IST MIT EINEM KONZERT ZU VERGLEICHEN. ALLE INSTRUMENTE MÜSSEN IM EINKLANG STEHEN.“



Architekturpsychologie, Wertschöpfung, Kunst, Licht, Pflanzen – so leistet Streit inhouse einen wichtigen Beitrag zu Wohlfühl und Produktivität. Manche badischen Unternehmen sagen es in einem Wort: Work-Wellness. In diesem Sinne sagen wir: Herzlich willkommen bei Streit inhouse.

Jürgen Fremd, Verkaufsleiter Streit inhouse

ARBEITEN • WOHLFÜHLEN • LEBEN

Streit
Service & Solution
GmbH
Ferdinand-Reiß-Str. 8
77756 Hausach
Tel. 0 78 31/80 26 50
Fax 0 78 31/80 26 99
inhouse@streit.de
www.streit.de

